



Junior Account Manager Automotive B2B

Weston is een grote speler in de automotive sector. Door creativiteit, discretie en volharding creëren wij onafhankelijke distributiekanaal voor meerdere merken in vooraf bepaalde gebieden voor alle autobedrijven over de hele wereld. Wij zijn een stabiel bedrijf dat menselijkheid en waarden hoog in het vaandel draagt. People matter more than cars. Weston wil de meest betrouwbare, inspirerende en snelste zakenrelatie zijn voor zijn stakeholders.

Omschrijving

Ben je commercieel ingesteld, hou je van klantencontact en wil je je carrière lanceren in een internationale B2B-omgeving?

Dan ben jij misschien de Junior Accountmanager die Weston nv zoekt!

Vanaf dag 1 krijg je verantwoordelijkheid, leer je de kneepjes van het vak on the job en bouw je mee aan sterke klantenrelaties binnen de automotive sector.

Jouw takenpakket...

Als Junior Accountmanager ben je het eerste aanspreekpunt voor onze klanten en bouw je actief mee aan onze groei.

- Relaties met B2B-klanten opbouwen en onderhouden
- Commerciële opportuniteiten in de automotive sector spotten en benutten
- Prijsonderhandelingen voeren en win-win deals sluiten
- Nauw samenwerken met aankoop, logistiek en administratie
- Marktonwikkelingen analyseren en vertalen naar concrete acties

Jouw profiel...

- Je bent 3-talig: Nederlands, Frans en Engels
- Je communiceert vlot en professioneel
- Je hebt een commerciële mindset en denkt positief in oplossingen
- Je bent enthousiast, leergierig en proactief
- Je bent een teamplayer met een positieve attitude
- Starters zijn welkom!

Wat mag je van ons verwachten?

- Een uitdagende voltijdse functie binnen een groeiend en internationaal bedrijf
- Aantrekkelijk salaris met commissieregeling
- Extra-legale voordelen
- Ruimte voor professionele ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden
- Een dynamisch team en een inspirerende werkomgeving in Aarschot

Klaar om te starten?

Stuur je CV en motivatiebrief naar mariolijn@weston.be